

## 1. Valor de las Encuestas

Conocer la opinión que tus clientes tienen de tu empresa, productos, servicios, de la atención telefónica, del trato recibido por parte de tus empleados, etc... es fundamental para evaluar el funcionamiento global de tu empresa.

El objetivo es "escuchar al cliente" para conocer sus necesidades: lo que quieren y lo que valoran. Recopilar está información permitirá identificar oportunidades de mejora que ayuden a fidelizar su relación comercial y su análisis ayudará a crear una cultura de mejora continua.

"Si conoces el **feedback** de tus clientes **aumentarás tu productividad**"



## 2. Problemática de las empresas

A menudo disponer de la opinión de los clientes supone para las empresas una fuente de problemas:

- 1. Conlleva mucho tiempo y dedicación.
- 2. No se dispone de los **recursos** para su gestión.
- 3. No cuentan con las herramientas para su procesamiento,....

Nuestro objetivo se centra en **reducir los costes operativos** de nuestros clientes a través de un **servicio de calidad**.



"¿Por qué no disponer de la capacidad y de los medios para realizar encuestas minimizando los costes y tiempos de gestión?

## 3. ¿Por qué elegir Tu-Voz?

Como partner de nuestros clientes, nuestra aportación será la garantía de calidad en la prestación de nuestros servicios, su adecuación a las necesidades reales así como la identificación e implantación de procesos de mejora continua:



- 1. Optimización de costes y recursos.
- Cualificación de nuestros equipos.
- 3. Tecnología de última generación.
- 4. Herramientas de gestión y supervisión.
- 5. Flexibilidad a las necesidades del cliente.

## Realizamos encuestas para:









